

LaCash® Mobilfunk

Die PC-Scannerkasse für den
Telekommunikations- und Mobilfunkhandel



LaCash-Mobilfunk wurde speziell für die Bedürfnisse des Mobilfunkhandels entwickelt. Eine Besonderheit ist hier z.B. die automatische Preisermittlung für „Handy mit Vertrag“-Kombinationen sowie die komplexe Seriennummern-Verwaltung.

Durch die Mitwirkung von Mobilfunk-Shops, die viele Details der praktischen Arbeit beisteuerten, konnte eine besonders praxisgerechte Lösung erreicht werden.

Die Software ist modular aufgebaut und kann durch Erweiterungsmodule zusätzlich ergänzt werden. So können Sie Ihr System individuell nach Ihren Bedürfnissen zusammenstellen und bezahlen nur die Funktionen, die Sie wirklich brauchen.

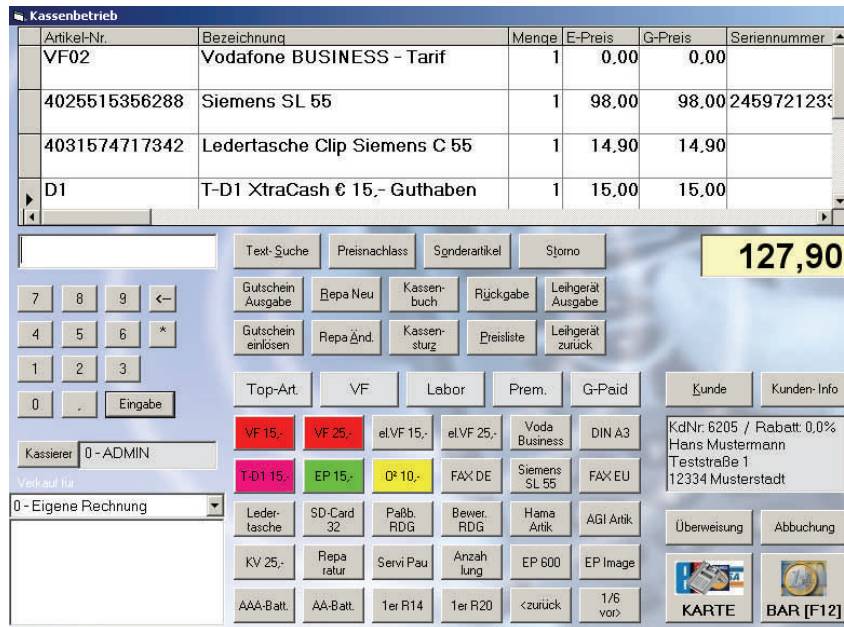
Die Basissoftware bietet Ihnen alle wichtigen Funktionen, wie Kassenbetrieb, Stammdatenverwaltung, Lagerwirtschaft und Auswertungen. Je nach Anforderung ergänzen Sie z.B. integrierten Kartenzahlungsverkehr, Marketingfunktionen u.v.m .

Die Software läuft unter Windows auf Standard-PC's oder Laptops. Barcode-Scanner, Bondrucker, Kassenschublade, Kundendisplay und weitere Kassenperipherie werden über integrierte Treiber direkt angesteuert, so dass das System schnell und einfach in Betrieb genommen werden kann.



Kassenfunktionen

Der Kassenbetrieb ermöglicht eine schnelle und einfache Erfassung der Einkäufe. Besonderer Wert wurde auf eine einfache Bedienung gelegt, so dass Sie und Ihr Personal auch ohne lange Schulung sofort starten können.



- Zugriff auf Artikeldatenbank über EAN (Barcode), Artikelnummern und komfortable Suchfunktionen (freie Textsuche)
- Artikel-Schnellwahltasten für die gebräuchlichsten Artikel
- Sammelartikel / Bundle (z.B. Ledertasche + Headset)
- Automatische Preisberechnung bei Handy+Vertrag-Kombinationen
- Kommissionsverkäufe für Netzbetreiber
- Offene Artikel mit freier Preiseingabe, Rabattfunktionen in € und %
- Erfassung von Vertragsdaten
- Verkäuferegenaues Kassieren
- Automatische Zuordnung der Verkäufe zu Buchhaltungs-Konten
- Ausdruck von Lieferscheinen und Kommissions-Rechnungen
- Zahlungsarten: Bar, Rechnung/Überweisung, Rechnung/Abbuchung, EC-/Kreditkarten über externes Terminal (optional mit integrierter Abwicklung von EC-/Kreditkarten ohne Terminal
- Warengruppen-Verwaltung
- Ein-/Auszahlungen
- Kassensturz
- Detaillierter Kassenbericht
- Bondruck mit frei konfigurierbaren Kopf- und Fußzeilen
- Einfacher Anschluss von Barcode-Scanner, Bondrucker, Kundendisplay, Magnetkartenleser, Kassenschublade durch integrierte Treiber
- Automatische Anpassung an Bildschirmauflösung

(*) Diese Funktionen stehen nicht in der Lite-Version zur Verfügung

Lager / Warenwirtschaft

- Geräte-Historie speichert anhand der Seriennummer alle Vorgänge zum Gerät
- Automatische Bestandspflege beim Verkauf
- Seriennummern-Verwaltung
- Etikettendruck
- Automatische Bestellvorschläge anhand von Mindest- und Maximalmengen
- Verkaufshistorie
- Lagerprotokoll mit allen Warenbewegungen
- Lagerbewertung
- Inventur
- Optional mobile Inventurmengen-Erfassung mit PocketPC-PDA (*)
- Externe Lagerbestände
- Monatsübersichten für Kommissionsverkäufe (*)
- Übernahme der Artikeldaten Ihres Lieferanten von CD (*)



Kunden-Datenbank

Die Kunden-Datenbank gibt Ihnen stets detailliert Auskunft über Ihre Kunden. Sie finden eine automatisch aktualisierte Historie über alle Einkäufe, die Sie für kundenbezogene Marketing-Maßnahmen verwenden können. Als zusätzliche Zahlungsmöglichkeit steht der Rechnungsverkauf zur Verfügung.

- Verwaltung der Kundendaten
- Individuelle Rabatte
- Abbuchung und Überweisung
- Kauf-Historie
- Abgeschlossene Verträge
- Erweiterbar für Kundenkarten

Vertrags-Marketing (*) (nur in Profi-Version)

- Auswertungen für
 - verlängerbare Verträge
 - ablaufende Verträge
 - neu abgeschlossene Verträge
 - Prepaid-Verträge
- Listenanzeige und Exportfunktionen für Serienbrief
- Serien-SMS (nur in Verbindung mit SMS-Modul)
- Datenübernahme aus lokalen Netzbetreiber-Datenbanken
- Kunden-Kontakthistorie
- Kundenbefragung

(*) Diese Funktionen stehen nicht in der Lite-Version zur Verfügung

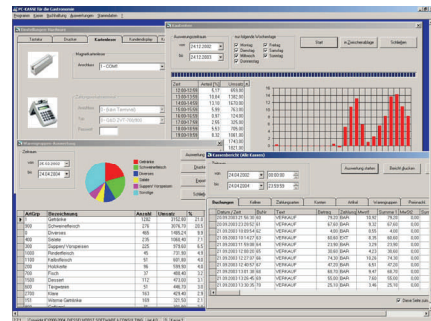
Reparatur-Verwaltung (*)

- Annahme von Reparatur-Aufträgen
- Auftrags-Status-Verfolgung
- Drucken von Reparaturbons für den Kunden und Lieferscheinen für die Servicestelle
- Geräte-Historie

Auswertungen

Die umfangreichen und detaillierten Auswertungen ermöglichen Ihnen stets einen genauen Überblick, über die Umsätze. Sie finden hier z.B. Renner/Penner, Besuchszeitanalysen, diverse Umsatzberichte u.v.m.

- Umsatzentwicklung
- Artikelhitliste (Renner/Penner)
- Warengruppen-Hitliste
- Wochentags-Auswertungen
- Zeit-Analyse
- Rohgewinnberechnung (*)
- Top-Kunden
- Zielgruppen-Auswahl (z.B. Nokia-Käufer, Alter 25-35, in Hamburg)
- Alle Auswertungen über beliebige Zeiträume
- Grafische Darstellung
- Frei formulierbare Anfragen per SQL *
- Exportfunktion für Datenübernahme in andere Windows-Programme (z.B. Excel) *



Stammdaten

- Artikel, Warengruppen, Tarife, Kassierer, Filialen, Kunden, Verträge, Lieferanten, Netzbetreiber, Reparatur-Servicestellen
- Produkt-Abbildungen (als JPG oder BMP)
- Pflege verschiedener Artikelnummern (eigene Artikelnummer, EAN-Code, Lieferanten-Art.-Nr.)
- Komfortable Preispflege für „Gerät mit Vertrag“-Kombinationen
- Vertragsdaten mit Laufzeiten, Kündigungsfristen, etc
- Umfangreiche Kunden-Historie
- Preiskalkulator (*)
- Automatische Berechnung der Gewinnmarge (*)
- Importfunktionen für Artikel und Warengruppen (*)
- Exportfunktion für Datenübergabe in andere Windows-Programme (*)

System-Voraussetzungen

Standard-PC oder Laptop mit Betriebssystem Windows 98 / 2000 / XP / Vista
 Hardwareausstattung gem. Mindestanforderungen der verwendeten Windows-Version, mind. 600 MHz CPU, 256 MB RAM
 Bildschirmauflösung 1024x768 Punkte oder höher
 Für die Bondruckeransteuerung wird eine serielle Schnittstelle (RS232 COM-Port) empfohlen; alternativ virtueller COM-Port mit Seriell-Auf-USB-Adapter.

(*) Diese Funktionen stehen nicht in der Lite-Version zur Verfügung

Abwicklung - Download und Freischaltung

Laden Sie das Setup-Paket direkt von unserem Webserver herunter. Sie können die Software dann unverbindlich als Testversion ausprobieren.

Sobald Sie sich zum Kauf entschließen erhalten Sie per E-Mail eine Freischaltungsdatei, die aus der installierten Testversion eine Vollversion macht. Zur Freischaltung muss dazu lediglich über die integrierte Update-Funktion oder manuell die Programm-EXE-Datei ausgetauscht werden.

Alle Ihre erfassten Artikel und Einstellungen bleiben bei Freischaltung auf Wunsch erhalten. So können Sie ohne Verzögerung weiterarbeiten.

Ein Internet-Zugang am Kassenplatz ist für die Freischaltung nicht erforderlich. Sie haben die Möglichkeit, die Software selbst auf CD zu brennen oder auf einen USB-Stick zu kopieren. Damit kann das Programm bequem auf einen anderen Rechner transportiert werden.

Das Handbuch ist als Datei im PDF-Format enthalten und kann über den Acrobat-Reader ausgedruckt werden.

Preise

Basisversion Standard Leistungsumfang wie beschrieben Netzwerk-Lizenz für 1xKasse + 1xBüro + 1xLager Optional 2. Kasse: € 250,-	€ 790,-
Lite-Version Leistungsumfang wie Basisversion Standard, jedoch nur Einzelplatzbetrieb, keine Import-/ Export-Funktionen, keine Gewinnberechnungen, keine Reparaturverwaltung	€ 590,-
Profi-Version Leistungsumfang wie Basisversion Standard, zusätzlich erweiterte Vertragsverwaltung	€ 990,- oder Leasing € 34,- mtl. (36 Monate)
12-Monats-Lizenz Standard Leistungsumfang wie Basisversion Standard, jedoch Laufzeit auf 12 Monate beschränkt	€ 390,-
12-Monats-Lizenz Profi Leistungsumfang wie Basisversion Profi, jedoch Laufzeit auf 12 Monate beschränkt	€ 490,-

Testversion-Download

<http://www.diesselhorst.de/demos/mkassdemo.zip>

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Erweiterungsmodule 1

Leihgeräte-Verwaltung

€ 90,-

Mit diesem Modul behalten Sie die Übersicht, wenn Sie Ihren Kunden, z.B. bei Reparaturen, ein Leihgerät mitgeben.

- Stammdatenverwaltung für Leihgeräte
- Verleih / Rückgabe
- Kautionsverwaltung
- Geräte-Historie

Kunden-Bestellungen

€ 90,-

Mit diesem Modul verwalten Sie Bestellungen Ihrer Kunden, wenn das Gerät nicht sofort lieferbar ist.

- Verwaltung von Bestellungen durch Kunden
- Bestellaufnahme, Vorbuchen der gewünschten Positionen
- Verwaltung von Anzahlungen mit automatischer Verrechnung
- Druck von Abholbons
- Übersicht über offene Bestellungen

Datanorm-Import

€ 90,-

Ergänzen Sie dieses Modul, wenn Sie von Ihren Lieferanten Preise und Artikeldaten im Datanorm 4 Format erhalten.

- Import von Artikeldaten im Datanorm4-Format

VVL-Marketing-Kampagne

(Nur für Profi-Version)

€ 190,-

Steigern Sie Ihre VVL-Erfolgsquote durch komplexe Marketingkampagnen mit unterschiedlichen Kontaktarten.

- Übernahme von Adressen aus Auswertung der anstehenden Vertragsverlängerungen in eine Marketing-Kampagne
- Kontaktübersicht für erfolgte Kontakte per SMS, Mail, Brief und Telefon

BASISSOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Erweiterungsmodule 2

Bonussystem

€ 90,-

Mit dem Bonussystem sammeln Ihre Kunden Bonuspunkte bei jedem Besuch. Nutzen Sie dieses effektive Marketinginstrument, um Ihre Kunden zu höheren Umsätzen oder mehr Besuchen zu motivieren. Sie können Ihr persönliches Bonussystem mit verschiedenen Parametern individuell gestalten.

- Ihre Kunden sammeln Bonuspunkte bei jedem Einkauf
- Variables Bonuspunktesystem: pro Besuch oder Umsatzabhängig
- Nutzung von Kundenkarten möglich
 - Karte kann an der Kasse gescannt werden (Barcode)
 - Kundenkarten in Ihrem individuellen Design ab 2,- €/St.

SMS-Marketing

€ 190,-

- Versand von SMS an Ihre Kunden
- Integriert SMS-Funktion in die Auswertungen „Zielgruppen-Mailing“ und „Abgeschlossene/Ablaufende Verträge“
- Versand per GSM (dadurch bestmögliche Zuverlässigkeit gegenüber ISDN- oder Mail-Lösungen)

(Für den SMS-Versand wird ein Handy mit internem Modem und AT-C-Befehlssatz benötigt, das per Datenkabel am PC angeschlossen ist. Auf Wunsch liefern wir dieses Modul als 14-tägige Testversion, damit Sie vor dem Kauf die Kompatibilität prüfen können.)

Mobile Inventur

€ 190,-

Dieses Schnittstellenmodul ermöglicht die bequeme Datenübertragung von Inventurdaten aus mobilen Scannern (MDE-Geräten).

Dieses Modul ist auch im LaCash-Inventur-Startpaket enthalten.

- Schnittstellen für PDA, FlicScan, Zebex PDL-20, Metrologic ScanPal 2 (empfohlen)
(erfordert zusätzlich entsprechende Konfiguration und Software auf dem MDE-Gerät)

ScanPal2-Applikation

€ 390,-

Wenn Sie bereits einen oder mehrere ScanPal2-Scanner besitzen, so können Sie diese mit unserer LaCash-Applikation nachrüsten.

(Erfordert Modul „Mobile Inventur“. Bei den Geräten unseres Inventurpaketes ist die Applikation bereits installiert.)

- Programmfile für Metrologic Scanpal2 zur Anbindung an LaCash
- Übernahme des LaCash-Artikelstammes in den Scanpal
- Übertragung der Inventurdaten in die LaCash-Inventurliste
- Verwendbar für beliebig viele Geräte

BASISSOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-
LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Erweiterungsmodule 3

Auftrag **€ 190,-**

Diese Modul unterstützt Sie, wenn Sie z.B. Angebote für Handwerksleistungen erstellen und abrechnen müssen.

- Auftragsbearbeitung am Büroplatz, unabhängig von der Kasse
- Erstellen von Angeboten, Auftragsbest., Lieferscheinen und Rechnungen (Hinweis: Lieferschein- u. Rechnungsdruck sind auch ohne Auftragsmodul über Kasse möglich)
- Positionsübernahme aus Angeboten in die Rechnung
- OP-Anzeige und Lastschrift/DTA

Foto-Arbeiten **€ 90,-**

- Annahme von Fotoentwicklungsaufträgen
- Druck von Kundenbeleg und Etikett für die Fototüte
- Übersicht offener Aufträge / Rückgabe
- Scannen des Labor-Labels mit Preisübernahme aus Barcode

WaWi-Schnittstelle **€ 190,-**

Mit diesem Modul binden Sie LaCash an ein vorhandenes Warenwirtschaftssystem an.

- Automatischer Import von Warengruppen und Artikeldaten bei Kassenstart
- Automatischer Umsatzdaten-Export bei Kassende
- Datenaustausch über Standard-Textfiles (CSV)
- Individuelle Schnittstellenanpassung möglich (Aufpreis)

Zeiterfassung **€ 90,-**

- Erfassung der Kassierer-Arbeitszeiten
- Arbeitszeit-Berichte
- Export für Personalsystem

Kassierer-Überwachung **€ 90,-**

- Unterstützung bei Problemen mit Diebstahl durch eigenes Personal
- Detaillierte Protokollierung von Stornos, Schubladen-Öffnungen, abgebrochenen Zahlungen und weiteren Funktionen

BASISSOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-
LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG

Erweiterungsmodule für integrierte Kartenzahlungen

Mit den nachfolgenden Modulen kann die Software für die vollintegrierte Abwicklung von Kartenzahlungen (ec-Karten, Kreditkarten und Kundenkarten) erweitert werden.

(Falls Sie ein separates Terminal parallel ohne Anbindung zur Kasse betreiben möchten, so benötigen Sie keine Erweiterungsmodule. Diese Funktionalität ist in der Basissoftware enthalten.)



EC-Karte / Eigenabwicklung

€ 190,-

- Kartenzahlungen mit ec-Karte (Lastschrift)
- Sie können den Text, der auf dem Kontoauszug des Kunden erscheint, selbst festlegen
- Kein separates Terminal der Bank erforderlich.
Alle Funktionen werden vom PC übernommen:
Belegdruck auf Bondrucker der Kasse
- Daten-Übertragung zur Bank per DTA-Diskette oder Homebanking(*)
- Keine Vertragsbindung Keine Monatsmiete Keine Transaktions-Kosten



Zum Lesen der Karten wird ein Magnetkartenleser benötigt, der in die Tastatur integriert ist oder an einen COM-Port des PC angeschlossen werden kann.

(*) Ihre Homebanking-Software muss das Einlesen von DTA-Lastschrift-Dateien unterstützen.



EC-Karte + Kreditkarten

€ 190,-

- EC-Karte (national/international) mit Geheimzahl, Maestro (Pinpad erforderlich) oder
EC-Karte (national) mit Unterschrift (Zahlungsgarantie bis 250,-)
- Kreditkarten: Eurocard/Mastercard, Visa-Card, American Express, Diners
- Kein separates Terminal der Bank erforderlich.
Alle Funktionen werden vom PC übernommen:
Belegdruck auf Bondrucker der Kasse, Kommunikation über ISDN/DSL-Anschluss des PC
- AFC-Netzbetriebsvertrag erforderlich
 - Anschlussgebühr € 30,- / Kreditkarten-Freischaltung € 30,-
 - Monatsgebühr € 19,- ohne Pinpad oder € 29,- mit Pinpad
 - pro Transaktion: € 0,17, Zahlungsgarantie für ec: 0,3% v. ec-Umsatz



Für den Betrieb ist ein ISDN- oder DSL-Anschluss erforderlich. Bei ISDN: Es ist eine ISDN-Karte mit CAPI 2.0 und X.75 erforderlich (z.B. AVM FritzCard). Der PC benötigt eine eigene Telefonnummer. Bei DSL: es ist eine Internetverbindung erforderlich. Proxy-Server wird nicht unterstützt. Die Abwicklung erfolgt über das Softwareterminal „elPay“ welches kostenlos vom Netzbetreiber geliefert wird. Ohne Pinpad wird zum Lesen der Karten ein Magnetkartenleser benötigt, der in die Tastatur integriert oder an einen COM-Port des PC angeschlossen werden kann. Das Pinpad wird am Netzwerk-Router angeschlossen (DSL) und benötigt einen USB-Port zur Stromversorgung. Der Modulpreis gilt bei Vermittlung des Netzbetriebsvertrages über uns. Betrieb nur mit diesem Vertrag möglich.



ZVT-Schnittstelle

€ 190,-

- Anbindung eines vorhandenen Zahlungsverkehrsterminals (ZVT) an die Kasse
- Automatische Übergabe des Kaufbetrages ans Terminal und
Übernahme der Kartenart nach erfolgter Zahlung

(Das ZVT-Protokoll muss vom Terminal unterstützt werden. Dies ist abhängig von Gerätetyp und Firmware des Netzbetreibers. Klären Sie dies bei Ihrem Netzbetreiber und prüfen Sie die Funktionalität mit der LaCash-Testversion.)

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Erweiterungsmodule für Handy-Aufladung (Online Cashkarten)



Mit diesem Erweiterungsmodul kann die Kasse online die PIN-Codes zum Aufladen von Prepaid-Handys abrufen. Sie benötigen keine herkömmlichen Telefonkarten aus Plastik oder separate Terminals mehr. Die PIN-Codes werden erst zum Zeitpunkt des Verkaufes abgerufen und auf dem Kassendrucker ausgedruckt.

Der elektronische Abruf bietet Ihnen folgende Vorteile:

- Ausdruck des PIN-Codes auf dem Kassendrucker
- Keine Vorfinanzierung der Karten
- Keine Lagerhaltung
- Kein Schwund
- Ständige Verfügbarkeit aller Produkte

Folgende Produkte sind z.Zt. verfügbar:

- D1 Xtra Cash
- Vodafone CallNow
- E+ Cash
- O2 Loop



Für den Verkauf von Online-Cash-Karten benötigen Sie eine separate Vertriebsvereinbarung mit einem Provider, über den Sie die PIN-Codes beziehen können. LaCash bietet hierzu Schnittstellen zu Verivox (VERA) und Drillisch-AlphaTel (g~paid). Für den Abruf wird eine Internet-Verbindung benötigt

Keine festen Monatsgebühren. Sie bezahlen nur die Karten, die Sie abrufen.

Preis: **€ 0,00** bei Neu-Abschluss eines Provider-Vertrages über uns
(€ 490,00 bei vorhandenem Provider-Vertrag)

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

LaCash SafePay®-Anbindung



SafePay™ ist eine automatische Cash-Recyclinglösung für den Handel und bietet einen geschlossenen Bargeld-Kreislauf.

Das komplette Bargeld-Handling an der Kasse entfällt. Der Kunde kann Münzgeld in den Automaten einwerfen und Scheine einschieben. Anschließend gibt LaCash über Safepay automatisch das passende Wechselgeld zurück. Der Kassierer hat keinerlei Kontakt mehr mit dem Bargeld. Münzgeld und Scheine verbleiben im geschlossenen SafePay-System. Scheine können optional nach Kassenschluss durch den Filialleiter abgeschöpft werden.

Vorteile von LaCash mit SafePay™

- Keine Kassendifferenzen
- Schutz gegen Überfall und Diebstahl
- Zeitersparnis im Back-Office Bereich



Safepay-Anbindung

- Ansteuerung des SafePay-Automaten
- Annahme von Bargeld über SafePay
- Wechselgeldrückzahlung über SafePay
- Bargeld laden und entnehmen
- Servicefunktion

€ 990,-

LaCash Inventurlösung

So macht die Inventur Spaß: Mit LaCash® und einem mobilen Inventurscanner!

Kennen Sie das: zur Inventur werden endlose Listen gedruckt, umständlich die Artikel gesucht, Bestände handschriftlich in die Listen eingetragen und am Ende noch mal alles in den Computer getippt? Damit ist jetzt endlich Schluss!

Der handliche Inventurscanner ermöglicht Ihnen die schnelle mobile Erfassung von Inventurdaten. Alle erfassten Artikel und Mengen werden direkt im Scanner abgespeichert und können anschließend einfach in den PC übernommen werden.

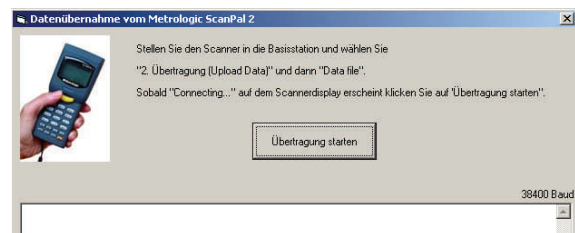


Für Ihre Inventur scannen Sie bei jedem Artikel einfach den Barcode und geben dann die zugehörige Menge auf der 10er-Tastatur des Scanners ein.

Da der Scanner vorher Ihren Artikelstamm gespeichert hat, wird nach dem Scannen automatisch die zugehörige Artikelbezeichnung angezeigt. Dies ermöglicht dem Benutzer eine optimale Kontrolle. Außerdem werden so auch unbekannte EAN-Codes sofort bemerkt und können am PC nachgepflegt werden.

Nach Abschluss der Inventur werden die Daten mit wenigen Mausklicks in die Inventurliste übertragen und die Lagerbestände in der Datenbank aktualisiert. Noch schnell das Protokoll gedruckt und fertig!

So wird die Inventur zum Vergnügen!



Auch außerhalb der Inventur leistet Ihnen ein mobiler Scanner gute Dienste:

Sie können damit z.B. unabhängig vom PC die Wareneingänge erfassen. Bei umfangreichen Lieferungen scannen Sie die Ware direkt am Karton und brauchen diese nicht zum Arbeitsplatz zu bringen.



Inventur-Startpaket

€ 1.290,-

- Mobiler Inventurscanner Metrologic® ScanPal 2 Laser (Laser Extended Kit inkl. Basisstation)
- LaCash®-Erweiterungsmodul Inventurscanner-Schnittstelle
- Programmierung und Konfiguration des Scanners mit Scanpal2-Applikation
- Weitere Scanner € 950,-/Stck.

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Client / Server

Die Client/Server-Erweiterung ermöglicht Ihnen den Betrieb des Kassensystems auf einem Microsoft SQL-Server.

Wir empfehlen den Client/Server-Betrieb besonders bei hohem Datendurchsatz, in Mehrplatzumgebungen und zur Entlastung der Netzwerkverbindungen sowie bei Zugriff über VPN.

Preis € **990,-** inkl. 5 Kassenplätze
 € **1.490,-** inkl. 10 Kassenplätze
 Jeweils zzgl. Basissoftware u. Erweiterungsmodule

Für den Betrieb ist ein vorhandener MS-SQL-Server erforderlich. Folgende SQL-Server werden unterstützt:

- Microsoft SQL-Server 2005 Vollversion
- Microsoft SQL-Server 2005 Express Edition
- Microsoft SQL-Server 2000 Vollversion
- MSDE 2000

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Filial-System

Mit dem Filialsystem können Sie die Umsatzdaten aller Ihrer Filialen in der Unternehmenszentrale zusammenführen und alle Filialen automatisch mit identischen Artikelstammdaten versorgen. In der Unternehmenszentrale wird dazu der Filialmanager installiert und in den Shops ein zusätzliches Filialmodul. Der Datenaustausch kann über normale ISDN-Wählleitungen oder Netzwerkverbindung (VPN) erfolgen.

Filial-Manager

- Zentrale Pflege der Stammdaten und Übertragung an die Filialen
- Import der Umsatzdaten aus den Filialen
- Zentrallager, Warenausgang an die Filialen mit elektronischem Lieferschein
- Zentrale Auswertungen über alle oder einzelne Filialen

Zusätzliche Funktionen in den Filialen durch Filialmodul

- Import der Stammdaten von der Zentrale
- Export der Umsatzdaten an die Zentrale
- Wareneingang aus der Zentrale mit elektronischem Lieferschein
- Lager-Bestandsabfrage der anderen Filialen

Preise

- Filialmanager **€ 990,-**
(einmalig für die Zentrale)
- Filialmodul pro Shop **€ 190,-**
(zusätzlich zur Basissoftware)
- **Filial-Startpaket € 2.490,-**
(Bestehend aus 1x Filialmanager und
2x Filialsoftware mit Basissoftware Standard, Lagerverwaltung und Filialmodul)

Individuelle Projekt-Lösungen

Wir sind Hersteller der Software! D.h. Sie können bei uns auch individuelle Anpassungen und Erweiterungen beauftragen, die Sie für Ihr Unternehmen benötigen.

Beispiele hierfür sind:

- Implementierung spezieller Sonderfunktionen oder Abläufe im Kassenbetrieb
- Anbindung von Spezialperipherie
- Datenaustausch mit Ihren vorhandenen EDV-Systemen
- Datenbankanpassungen und spezielle Auswertungen

Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir ein Pflichtenheft für die gewünschten Änderungen. Diese werden dann nach Aufwand zum Festpreis abgerechnet. Individuelle Anpassungen sind bereits ab einem Auftragswert von € 3.000,- möglich.

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

POS-Peripherie-Paket 1

(für einen vorhandenen PC)

€ 890,-

Dieses Paket enthält alle Peripherie-Geräte, die Sie zum Aufbau Ihrer Kasse benötigen. Alles was Sie noch brauchen, ist ein vorhandener PC oder Laptop mit mindestens einer freien seriellen Schnittstelle (RS232 COM-Port)* und einem USB-Port.



Enthält:

- **Thermo-Bondrunder** Epson TMT-88IVs
(sehr schneller und flüsterleiser Druck der Bons)
- **Kassenschublade**
(Solides Stahlgehäuse mit Belegeinwurf und PC-Öffnung)
- **Kundendisplay**
(Die Kundenanzeige mit 2x20 Zeichen informiert Ihre Kunden über die gebuchten Positionen)
- **Barcode-Scanner**
(zum Scannen der EAN-Codes auf Verkaufsware)
- **50 St. 80m-Jumbo-Bonrollen** (Bonus bei Vorkasse, nicht bei Nachnahmeversand)

Gerätefarbe wahlweise beige oder schwarz.

* Falls Ihr PC oder Laptop keinen freien COM-Port besitzt, können Sie diesen i. d. R. über eine Steckkarte oder einen USB-Auf-Seriell-Adapter aus dem EDV-Versandhandel nachrüsten.

Viele weitere Geräte und komplette Kassensysteme finden Sie auch in unserem separaten Hardwareprospekt.

Etikettendruck-Paket

€ 690,-

Der Etikettendrucker ermöglicht Ihnen das Drucken eigener Barcode-Etiketten für Ihre Waren.

- **Thermo-Etikettendrucker Epson TML-60II**
serieller Anschluss (RS232 COM-Port) erforderlich, Farbe: beige
- **20.000 Thermo-Klebeetiketten** 56x25mm
(20 Rollen a 1.000 Etiketten)



Alle Preise in EUR zzgl. MwSt

Anwenderstimmen

- „Eine Schaltkammer für Kundendaten“

Lesen Sie in unserem separaten Anwenderbericht, wie auch Ihr Shop von LaCash-Software profitieren kann.



Sie finden die Berichte als PDF-Datei zum Download auf unserer Produkt-Webseite:
<http://www.diesselhorst.de/html/kassemfh.html>

“...die beste Lösung für den Mobilfunkhandel, die wir jedem Fachhändler nur sehr empfehlen können.”
(O. Eisele, Abach GmbH)

“Mit LaCash haben wir eine erhebliche Optimierung unserer gesamten Geschäftsabläufe realisieren können.”
(S. Eggers, TeleTops)

“...durch die Marketing-Möglichkeiten der Profi-Version hat sich der Kaufpreis in kürzester Zeit amortisiert.”
(M. Dirrigl, dirriglcom GmbH)

Bestellung

per Fax an 040 / 279 10 64

Shop-Name	
Firma / Inhaber	
Ansprechpartner	
Straße	
PLZ, Ort	
Telefon	
E-Mail	

Hiermit bestellen wir gemäß Ihrer allgemeinen Geschäftsbedingungen:

Bezeichnung	Preis EUR (netto)
1x Kassensoftware LaCash-Mobilfunk Leistungsumfang gemäß Datenblatt 01/2011 und vorliegender Demoversion <input type="checkbox"/> Lite 590,- <input type="checkbox"/> Lite (12-Monats-Lizenz) 290,- <input type="checkbox"/> Standard 790,- <input type="checkbox"/> Standard (12-Monats-Lizenz) 390,- <input type="checkbox"/> Profi 990,- <input type="checkbox"/> Profi (12-Monats-Lizenz) 490,-	
Erweiterungsmodule 	
Lieferung <input checked="" type="checkbox"/> Online 0,- Kostenloser Installationssupport bis 14 Tage nach Kaufdatum.	
<input type="checkbox"/> Service-Paket (wenn gewünscht, bitte separaten Service-Bestellschein ausfüllen) (Ohne Service-Paket ist im Kaufpreis der Standard-Mail-Support enthalten.)	
Gewünschte Zahlungsart	
<input checked="" type="checkbox"/> Vorkasse (Lieferung nach Zahlungseingang.) BLZ 200 505 50 (Hamburger Sparkasse), Konto 1152 779 821 (Diesselhorst) Ausland: BIC: HASP DE HH XXX, IBAN: DE 50 2005 0550 1152 7798 21	

Die angegebenen Preise verstehen sich jeweils zuzüglich 19% Mehrwertsteuer. Anl.:AGB

Ort, Datum

Stempel / rechtsverbindliche Unterschrift

BASISSOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-
LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG

Bestellung

per Fax an 040 / 279 10 64

Shop-Name	
Inhaber	
Ansprechpartner	
Straße	
PLZ, Ort	
Telefon	
E-Mail	

Hiermit bestellen wir gemäß Ihrer allgemeinen Geschäftsbedingungen:

Bezeichnung	Preis EUR (netto)
<p>Service-Paket</p> <ul style="list-style-type: none"> • Support & Updates für LaCash-Kassensoftware • Zusendung von Updates und neuen Programmversionen per E-Mail • Telefonischer Support mit Rückruf • Mail-Support mit bevorzugter Bearbeitung • Unterstützung per Fernwartung • Teststellung von Erweiterungsmodulen • Mindestlaufzeit 12 Monate, danach jeweils 4 Wochen zum Quartalsende kündbar 	<p>39,-</p> <p>Für Client/Server: 49,-</p> <p>Jeweils monatlich</p>

Bitte buchen Sie die Update-Gebühren quartalsweise von unserem folgenden Konto ab:

Bankinstitut	
Bankleitzahl	
Kontonummer	
Kontoinhaber	

Mit dem Lastschrifteinzug sind wir einverstanden.

Die angegebenen Preise verstehen sich jeweils zuzüglich 19% Mehrwertsteuer. Anl.:AGB

Ort, Datum

Stempel / rechtsverbindliche Unterschrift

BASISSOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-
LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG

Allgemeine Geschäftsbedingungen

1. Geltung der Bedingungen

Die Lieferungen, Leistungen und Angebote von DIESSELHORST SOFTWARE & CONSULTING (nachfolgend: DSC) erfolgen ausschließlich aufgrund dieser Geschäftsbedingungen soweit der zugrundeliegende Individualvertrag und die weiteren jeweils einschlägigen speziellen Bedingungen keine abweichende Regelung enthalten. Spätestens mit der Entgegennahme der Leistung oder Ware gelten diese Bedingungen als angenommen. Gegenbestätigungen des Auftraggebers unter Hinweis auf seine Geschäfts- bzw. Einkaufsbedingungen wird hiermit widersprochen.

2. Angebot und Vertragsschluss

Die Angebote von DSC sind freibleibend und unverbindlich. Die Berichtigung von Druckfehlern und Irrtümern bleibt vorbehalten. Soweit nicht anders angegeben, hält sich DSC an die in ihrem Angebot enthaltenen Preise 30 Tage ab Angebotsdatum gebunden. Für Bestellungen des Auftraggebers gilt eine Annahmefrist von 30 Tagen. Annahmeerklärungen und sämtliche Bestellungen bedürfen zur Rechtswirksamkeit der Auftragsbestätigung durch DSC per e-mail, schriftlich, fernschriftlich.

3. Preise und Zahlung

Maßgebend sind die in im Angebot genannten Preise zuzüglich der jeweiligen gesetzlichen Umsatzsteuer am Sitz von DSC. Rechnungen sind, wenn nicht abweichend schriftlich vereinbart, innerhalb von 10 Tagen ab Rechnungsdatum ohne Abzug zur Zahlung fällig. Kommt der Auftraggeber in Zahlungsverzug, so ist DSC berechtigt, die gesetzlichen Verzugszinsen zu fordern. Kann DSC einen höheren Verzugschaden nachweisen, so ist es berechtigt, diesen geltend zu machen. Bei Verträgen mit einer vereinbarten Lieferzeit von mehr als 4 Monaten behält sich DSC das Recht vor, die Preise entsprechend den eingetretenen Kostensteigerungen für Gehälter, Material und sonstige Kostenpositionen zu erhöhen. Der Auftraggeber ist zur Aufrechnung, Zurückbehaltung oder Minderung, auch wenn Mängelrügen oder Gegenansprüche geltend gemacht werden, nur berechtigt, wenn die Gegenansprüche rechtskräftig festgestellt worden oder unbestritten sind.

4. Liefer- und Leistungszeiten

Liefertermine sind unverbindlich, sofern sie nicht ausdrücklich schriftlich als verbindlich festgelegt werden. Die Einhaltung der Lieferpflichten von DSC setzt voraus, dass der Auftraggeber seine von den Einzelfallumständen abhängigen erforderlichen Mitwirkungspflichten rechtzeitig und ordnungsgemäß erfüllt. Mitwirkungsleistungen, deren Notwendigkeit erst im Rahmen der Vertragsdurchführung offenkundig wird, sind unverzüglich zu erbringen. Die Kosten von Verzögerungen auf Grund nicht rechtzeitiger Mitwirkung trägt der Auftraggeber.

5. Gefahrübergang

Die Gefahr geht auf den Auftraggeber über, sobald die Sendung an die den Transport ausführende Person übergeben worden ist oder zwecks Versendung das Lager von DSC verlassen hat.

6. Gewährleistung

DSC gewährleistet, dass Produkte frei von Fabrikations- und Materialmängeln sind. Die Gewährleistungsfrist beträgt zwölf Monate ab Übergabe der Kaufsache. Dieselbe Frist gilt auch für Ansprüche auf Ersatz von Mangelfolgeschäden, soweit keine Ansprüche aus unerlaubter Handlung geltend gemacht werden. Die Gewährleistung für Software fällt nicht unter diese Ziffer und richtet sich nach den speziellen Bedingungen. Der Auftraggeber muss DSC Mängel unverzüglich, spätestens jedoch innerhalb einer Woche nach Eingang des Liefergegenstandes schriftlich mitteilen. Mängel, die auch nach sorgfältiger Prüfung innerhalb dieser Frist nicht entdeckt werden können, sind DSC unverzüglich nach Entdeckung schriftlich mitzuteilen. DSC ist nach eigener Wahl zur Beseitigung des Mangels oder zur Ersatzlieferung berechtigt. Im Falle der Beseitigung des Mangels ist DSC verpflichtet, alle zum Zwecke der Mangelbeseitigung erforderlichen Aufwendungen, insbesondere Transport-, Wege-, Arbeits- und Materialkosten zu tragen, soweit sich diese nicht dadurch erhöhen, dass die Kaufsache an einen anderen Ort als dem der Lieferung verbracht wurde. Schlägt die Mangelbeseitigung fehl, oder ist DSC zur Mangelbeseitigung oder Ersatzlieferung nicht bereit oder nicht in der Lage, oder verzögert sich diese über angemessene Fristen hinaus aus Gründen, die DSC zu vertreten hat, so ist der Auftraggeber berechtigt, vom Vertrag zurückzutreten oder eine Herabsetzung des Kaufpreises zu verlangen.

7. Haftung

Schadensersatzansprüche gleich aus welchem Grunde (z.B. aus positiver Forderungsverletzung, Verschulden bei Vertragsschluss, unerlaubter Handlung, Verzug, Nichterfüllung; Ausnahme: Haftung für zugesicherte Eigenschaften, die gegen Mangelfolgeschäden absichern sollen) sind sowohl gegen DSC als auch gegen dessen Erfüllungs- bzw. Verrichtungsgehilfen ausgeschlossen, soweit nicht vorsätzliches oder grob fahrlässiges Handeln vorliegt. Für leichte Fahrlässigkeit haftet DSC in jedem Fall ausschließlich bei der Verletzung wesentlicher Vertragspflichten. Jede Haftung ist auf den bei Vertragsschluss vorhersehbaren Schaden begrenzt. Für die Wiederbeschaffung von Daten haftet DSC maximal bis zur Höhe der Reproduktions- oder manuellen Erfassungskosten. Der Auftraggeber ist verpflichtet, DSC die Belege für eine manuelle Datennach Erfassung zur Schadensminderung zur Verfügung zu stellen.

8. Software-Lizenzen

DSC gewährt dem Kunden ein nicht übertragbares und nicht ausschließliches Recht zur Nutzung von DSC -Softwareprogrammen auf einer bestimmten Datenverarbeitungsanlage (DV-Anlage) auf der Anzahl von Arbeitsplätzen, für die Lizenzen erworbenen wurden. Softwareprogramme im Sinne des Vertrags sind Datenverarbeitungsprogramme in maschinenlesbarer Form einschließlich dazugehöriger Dokumentation, im folgenden zusammen Software genannt. Die Software wird gemäß der vom Kunden im Bestellschein gemachten Angaben lizenziert. Die Nutzung ist nur in der angegebenen Betriebsstätte gestattet. Soll die Software in anderen Betriebsstätten eingesetzt werden, ist eine neue Lizenz zu erwerben. Es wird darauf hingewiesen, dass es nach dem Stand der Technik nicht möglich ist, Fehler in Datenverarbeitungsprogrammen unter allen Anwendungsbedingungen auszuschließen. Wird im Bestellschein auf Programmspezifikationen oder eine Testversion verwiesen, so bestimmen diese den Leistungsumfang. Andernfalls ist das Lizenzprogramm so Vertragsgegenstand, wie es in der Programminformation allgemein beschrieben wurde. Auswahl der Programme, Installation und richtige Benutzung sind nicht Gegenstand dieses Vertrages; die Verantwortung für die mit der Nutzung der Software beabsichtigten Ergebnisse trägt der Kunde. Alle Rechte an der Software verbleiben bei DSC. Der Kunde ist verpflichtet, auf Sicherungskopien die DSC Copyright Vermerke anzubringen. Der Kunde verpflichtet sich, die Software einschließlich Kopien jeder Art ohne zeitliche Begrenzung Dritten nicht zugänglich zu machen. Als Dritte gelten nicht Mitarbeiter des Kunden, DSC-Mitarbeiter und andere Personen, solange sie sich zur vertragsgemäßen Nutzung der Software für den Kunden bei ihm aufhalten.

9. Eigentumsvorbehalt

Bis zur Erfüllung aller Forderungen, die DSC aus jedem Rechtsgrund gegen den Auftraggeber jetzt oder künftig zustehen, werden DSC die folgenden Sicherheiten gewährt, die sie auf Verlangen nach seiner Wahl freigeben wird, soweit ihr Wert die Forderungen nachhaltig um mehr als 20% übersteigt. Die Ware bleibt Eigentum von DSC. Ware, an der DSC (Mit-)Eigentum zusteht, wird im folgenden als Vorbehaltsware bezeichnet. Der Auftraggeber ist berechtigt, die Vorbehaltsware im ordnungsgemäßen Geschäftsverkehr zu veräußern, solange er nicht in Verzug ist. Verpfändungen oder Sicherungsübereignungen sind unzulässig. Die aus dem Weiterverkauf oder einem sonstigen Rechtsgrund bezüglich der Vorbehaltsware entstehenden Forderungen tritt der Auftraggeber bereits jetzt sicherungshalber in vollem Umfang an DSC ab. DSC ermächtigt ihn widerruflich, die an DSC abgetretenen Forderungen für dessen Rechnung im eigenen Namen einzuziehen. Diese Einziehungsermächtigung kann nur widerrufen werden, wenn der Auftraggeber seinen Zahlungsverpflichtungen nicht ordnungsgemäß nachkommt. Bei Zugriffen Dritter auf die Vorbehaltsware wird der Auftraggeber auf das Eigentum von DSC hinweisen und diese unverzüglich schriftlich benachrichtigen. Bei vertragswidrigem Verhalten des Auftraggebers – insbesondere Zahlungsverzug – ist DSC berechtigt, die Vorbehaltsware zurückzunehmen oder gegebenenfalls Abtretung der Herausgabeansprüche des Auftraggeber gegen Dritte zu verlangen. In der Zurücknahme sowie in der Pfändung der Vorbehaltsware durch DSC liegt kein Rücktritt vom Vertrag.

10. Abschlussbestimmungen

Es gilt deutsches Recht unter Ausschluss des Einheitlichen UN-Kaufrechts. Ausschließlicher Gerichtsstand ist Hamburg. Sollte eine Bestimmung in diesen Geschäftsbedingungen oder eine Bestimmung im Rahmen sonstiger Vereinbarungen unwirksam sein oder werden, so wird hiervon die Wirksamkeit aller sonstigen Bestimmungen oder Vereinbarungen nicht berührt.

Stand 1/2004

BASIS SOFTWARE

ERWEITERUNGEN

INVENTUR

CLIENT / SERVER

FILIAL-
LÖSUNGEN

HARDWARE

ANWENDER

BESTELLUNG